



Die ivv GmbH steht für professionelle und kundenorientierte Immobilienvermittlung. Wir unterstützen unsere Auftraggeber im gesamten Prozess von Vermietung und Verkauf von Wohnungen, Geschäftsflächen sowie Büros und sind häufig bereits in die Konzeption von Projekten eingebunden. Das garantiert neben Mehrwert und raschen Vermarktungserfolg für unsere Kunden auch ein vielseitiges Aufgabengebiet für unsere Mitarbeiter. Als Tochterfirma von SORAVIA bieten wir darüber hinaus ein spannendes und wirtschaftlich stabiles Arbeitsumfeld.

Wir suchen für den Standort **Wien** eine/n engagierte/n Mitarbeiter/in im Bereich Bauträger und Vertrieb.

## Bauträger-Makler/in – 40 Std./Woche

### Diese spannenden Aufgaben erwarten Sie:

- Übernahme eines lukrativen, bestehenden Immobilienportfolios - keine Akquise notwendig
- Vermittlung von Eigentumswohnungen aus eigenen Bauträgerprojekten
- Vermittlung von Mietwohnungen aus eigenen Bauträgerprojekten
- Verkauf und Vermietung von Gewerbeobjekten
- Erstellung / Betreuung Mietverträge (MEG/WEG)
- Ganzheitliche Beratungsleistung für Kunden: Professionelle Bedarfserhebung,
- Versenden von hochwertig aufbereiteten Unterlagen, Durchführen der Objektbesichtigungen,
- proaktive Begleitung bei der Kauf-/Mietvertragsabwicklung

### Ihr Profil, das uns überzeugt:

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Bereich Bauträger im Verkauf
- Zertifizierung als Immobilienmaklerassistent
- Hohes Maß an Selbstverantwortung, Engagement, Service- und Kundenorientierung
- Lösungsorientierte, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Leistungsorientierung und Verkaufstalent
- Sehr gute PC-Anwender Kenntnisse in den gängigen MS Office Programmen, Datenbankanwenderkenntnisse (Top Real, Edi Real, JustImmo o. Ä.)
- Gute Englischkenntnisse
- Eigener PKW

### Was wir Ihnen bieten können:

- Abwechslungsreiches, eigenverantwortliches Aufgabengebiet in einem stark wachsenden Unternehmen
- Unterstützung durch ein starkes Organisationsteam in der Zentrale in Wien
- Angestelltenverhältnis mit attraktiven Provisionsmodell
- Weiterbildungsmöglichkeiten

Das Gehaltsmodell beinhaltet ein branchenübliches Fixum (Mindestgrundgehalt € 800,-- brutto) sowie zusätzlich eine attraktive leistungsorientierte Provisionsbeteiligung je nach Akquisitionserfolg.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben, Lichtbild und Zeugnissen) direkt über unsere Homepage. [Hier können Sie sich online bewerben!](#)  
Kontaktdaten: Julia Posad, BA / Telefon: +43-1-716 90-1629